



LA BANQUE AGRICOLE

les échos

Journal trimestriel de la Banque Agricole

Jan-Fév-Mars 2020 ISSN 2516 9020



La Banque Agricole lance AgriCash et le Crédit-bail

RESEAU D'AGENCES



P 26

Inauguration des nouveaux locaux de Ross Béthio

COVID-19



P 10

Communiqué de La Banque Agricole

CLEANING DAY



P 8

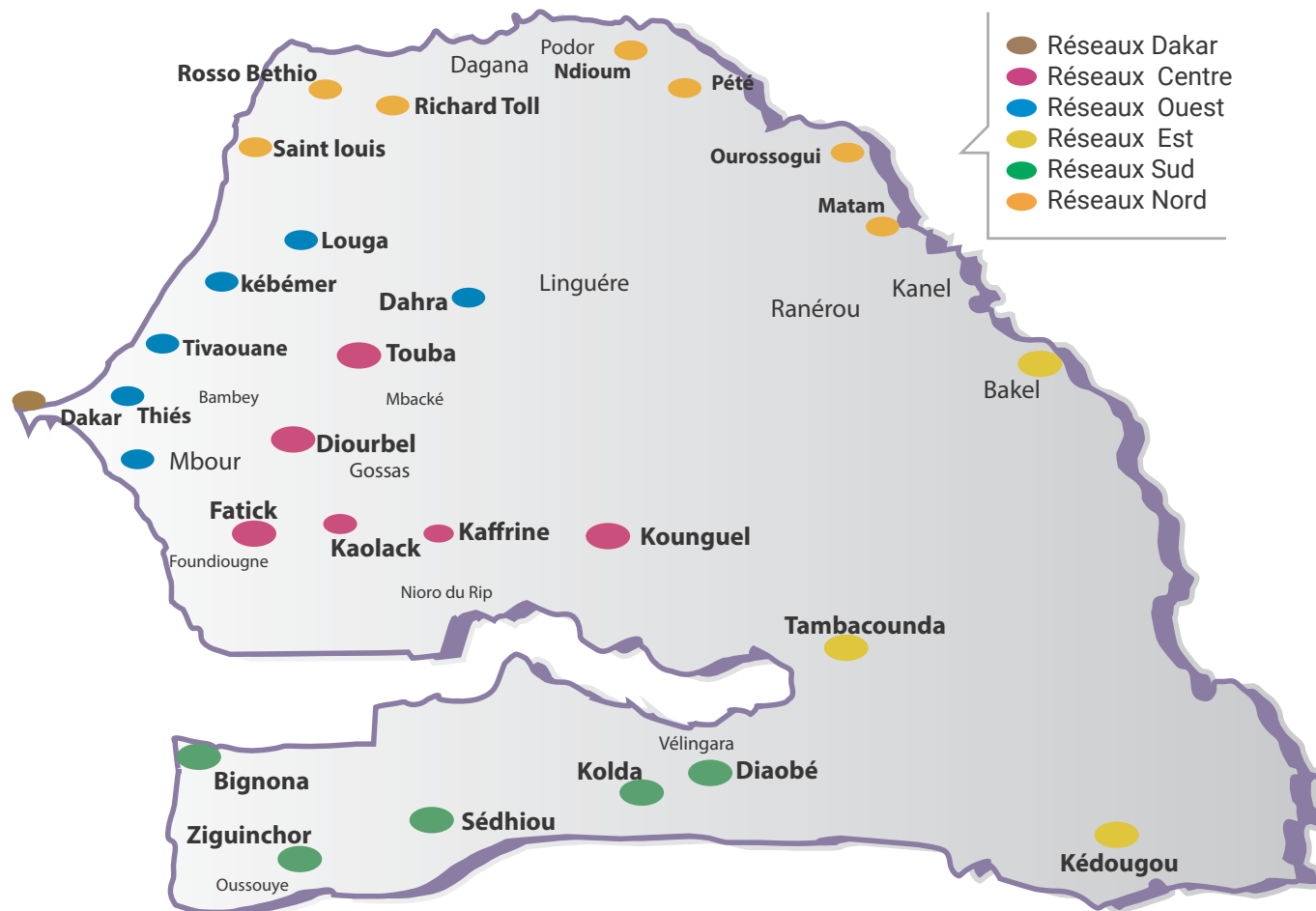
Le 01 février 2020 à la place de l'indépendance

Merci de nous suivre sur:



#labanqueagricole

CARTE DU RESEAU



UN VASTE RÉSEAU DE +
40 AGENCES
PARTOUT AU SÉNÉGAL



LA BANQUE AGRICOLE
Experte et ouverte

4 Actualités

- Présentation de voeux et cérémonie de départ à la retraite
- Participation de La Banque Agricole à la Journée de Propreté du 1er Février 2020
- Dispositif protection COVID-19 : Communiqué de La Banque Agricole

P 6

P 8

P 10

6 Produits et services

Lancement AgriCash, plateforme digitale de LBA

P 12

Lancement du guichet Crédit-Bail de La Banque Agricole.

P 20

10 Partenariat

- Signature de convention de partenariat avec Nadjibi-Group
- Signature de convention de partenariat avec USAID/ACCES
- Témoignage de la Fondation Syngenta sur le Partenariat avec La Banque Agricole.

P 30

P 30

P 31

22 Famille La Banque Agricole

Amicale de La Banque Agricole

P 32

Don de sang & Randonnée pédestre 2020

Amicale des Femmes :

P 33

Célébration de la Journée du 08 Mars

30 Contribution

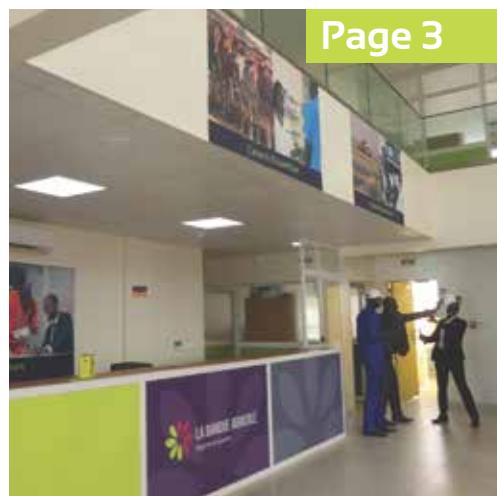
P34

Le Covid-19 peut sauver la filière riz locale

En image....



Page 8



Page 3



Page 12



Page 28

Guichet
Crédit-Bail



Page 26



Page 33

Editorial

Le lancement d'un plan d'affaires est généralement vécu comme une période charnière dans la vie de l'Entreprise avec des moments forts de communication au niveau interne et externe. Ces campagnes de communication visent, entre autres, à expliquer les contenus et objectifs du plan mais aussi à dissiper une illusion souvent entretenue sur la conduite et la matérialisation concrète des différents projets d'un plan stratégique.

La Banque Agricole a lancé en 2017 son nouveau plan stratégique dénommé « Synergie 2022 » articulé autour de six chantiers majeurs dont celui dénommé « Développement commercial et amélioration de l'image » avec, entre autres, deux projets phares que sont : la mise en place d'un guichet crédit-bail et le développement d'une solution de plateforme digitale. Un travail mené en interne avec les équipes projets a permis de matérialiser et de mettre en œuvre ces choix stratégiques avec la création de la plateforme digitale AgriCash et la mise en place du produit Crédit-bail. Ainsi, ces deux réalisations constituent une réponse majeure à la matérialisation des projets commerciaux du plan stratégique. En effet, AgriCash est venue porter la stratégie digitale commerciale de la Banque ; sous un autre angle le crédit-bail vient renforcer et prolonger l'éventail de nos offres commerciales sur l'investissement agricole principalement. Le lancement de ces produits est aussi le fruit d'une politique d'ouverture, de partenariat avec des organisations internationales comme USAID / Naatal Mbay pour le Crédit-bail, et UNCDF pour AgriCash.



Dans ce numéro, la Rédaction revient sur le lancement de ces deux produits phares qui ont rythmé l'animation commerciale de la Banque durant le premier semestre de l'exercice en cours. En outre, la rubrique « Actualités » est couverte avec un focus sur la stratégie de riposte de La Banque Agricole face à la COVID-19, les cérémonies de présentation de vœux et de départ à la retraite et notre participation à la Journée de propreté du 1er février 2020. La rubrique « Partenariat » revient sur notre partenariat avec Nadjibi Group et un témoignage d'un ancien coordonnateur de la Fondation Syngenta pour une Agriculture Durable (FSAD) portant sur la qualité du partenariat entre La Banque Agricole et ladite Fondation. La vie associative n'est pas en reste avec la couverture des manifestations de l'Amicale des Employés comme la randonnée pédestre annuelle et le don de sang, ainsi que la célébration de la Journée de la Femme du 8 Mars par l'Amicale des Femmes de la Banque.

Bonne lecture

Cérémonie de présentation de vœux et de départ à la retraite



Comme à l'accoutumée, la section syndicale SUTBEFS de La Banque Agricole a présenté ses vœux pour l'année 2020 à la Direction Générale.

Cette cérémonie, qui s'est déroulée à l'hôtel PULLMAN le Vendredi 05 Janvier a vu la présence du Président du Conseil d'Administration, du Directeur Général, des membres du Comité de Gestion et du personnel de La Banque Agricole.

Dans son discours, M.Mouhamadou Mansour Ndiaye, Secrétaire Général du syndicat a souhaité une excellente année 2020 au Directeur Général et à l'ensemble du personnel. Profitant de l'occasion, M. NDIAYE n'a pas manqué de soulever quelques points de doléances avant de remercier le personnel pour sa présence massive.

A la suite de M.Ndiaye, le Directeur Général prenant la parole a remercié le collège syndical pour les vœux formulés à son endroit et a exhorté l'ensemble du personnel à redoubler d'efforts pour l'atteinte des objectifs assignés dans le plan d'Affaires « SYNERGIE 2022 ».

Ensuite, le Président du Conseil d'Administration, M. Bassirou FATY a pris la parole pour évoquer l'excellent climat social qui prévaut à La Banque Agricole et l'exemplarité des rapports humains qui prévaut dans l'institution.



Cette cérémonie a été couplée avec celle organisée en l'honneur des collègues admis à faire valoir leur droit à la retraite au 31 décembre 2019.

Il s'agit de :

- M. Abdoulaye Amadou SY
- Mme Rose Kani Seye DIAGNE
- M. Boubacar COLY
- M. Amadou Lamine DIOP

A l'occasion, le Directeur Général a félicité et remercié ces dignes collègues pour les bons et loyaux services offerts à La Banque Agricole. La cérémonie a pris fin avec la remise de cadeaux aux vaillants retraités. Ces cadeaux ont été offerts par la Direction Générale et l'Amicale des Employés. Un cocktail offert par la Direction Générale a été servi à la fin de la cérémonie.



Participation de La Banque Agricole au cleaning day du 01 Février 2020 à la place de l'indépendance



Le samedi 04 janvier 2020, Son Excellence Monsieur Macky SALL, Président de la République du Sénégal a institué des journées de nettoyage dénommées «cleaning day», sont organisées le premier samedi de chaque mois sur tout le territoire national sénégalais.

En effet, ce sont les populations elles-mêmes qui s'occupent du nettoyage de leurs quartiers respectifs avec l'implication des autorités locales, des autorités déconcentrées de l'Etat, des associations, des femmes, des jeunes, et de toutes les forces vives.

C'est dans ce cadre que La Banque Agricole a reçu, le 21 janvier 2020, un courrier du Ministre de l'Urbanisme, du Logement et de l'Hygiène Publique, l'informant de la tenue d'une journée de nettoyage le samedi 1er février 2020 sur la place de l'indépendance et l'invitant à une participation massive du personnel de La Banque Agricole à cet évènement.

La Direction Générale, rappelant l'engagement citoyen ainsi que la politique générale RSE de LBA axée principalement sur le bien-être, l'éducation et l'environnement, a saisi l'opportunité pour instruire toute la banque à participer à cette action citoyenne.

A cet effet, la participation de la Banque s'est faite en trois points :

1. La participation des collaborateurs, partenaires et voisins de La Banque Agricole : Environ 250 personnes collaborateurs de La Banque Agricole ont pris part activement avec à leur tête le Directeur Général, les membres du Comité de Gestion, les cadres et employés de la banque, l'Amicale de La Banque Agricole, l'Amicale des Femmes de La Banque Agricole, les agences de nettoyage, les partenaires, les voisins ;

Par Moussa SENE*Directeur du Capital humain et de la logistique*

2. l'appui matériel au comité d'organisation: La Banque Agricole a apporté un important appui matériel composé de brouettes, pelles, balais, râteliers, poubelles, gants, masques, ainsi qu'une importante quantité d'eau ; un appui matériel en brouettes, pelles, balais et râteliers a été également fait au Lycée Lamine Gueye qui organise des journées de nettoyage tous les 15 jours ;
3. La communication : tous les participants de LBA ont été habillés de tee-shirts et casquettes à l'effigie de la Banque ainsi que de masques et de gants. Sous la couverture de la presse, le Directeur Général a procédé à la remise symbolique de l'appui de La

Banque Agricole au Préfet de Dakar en présence de Mme le Maire de la Ville de Dakar, le Directeur Général du Cadre de Vie et de l'Hygiène Publique représentant le Ministre de l'Urbanisme, du Logement et de l'Hygiène Publique et diverses autres personnalités. Ensuite, il a fait une déclaration à la presse relayée par les différents organes d'information : TV, presse écrite, presse en ligne, mais aussi à travers les réseaux sociaux de La Banque Agricole, de ses collaborateurs et de ses partenaires.

Dispositif protection Covid 19

Communiqué de La Banque Agricole

Dans le contexte sanitaire actuel lié à la propagation de la COVID-19, La Banque Agricole a adopté une série de mesures pour protéger ses collaborateurs, ses clients et partenaires.

En effet, conformément aux recommandations des autorités sanitaires nationales et internationales compétentes, la Banque a procédé au renforcement du dispositif préventif d'hygiène, de santé et de sécurité sur l'ensemble de son réseau d'agences. Des dispositifs facilitant le lavage des mains à l'eau et au savon, des gels hydro-alcooliques et des thermostats sont installés sur tous les sites d'accueil.

Par ailleurs, la concentration des visiteurs au sein de nos agences est régulée afin de garantir une distance minimale d'un (1) mètre entre deux personnes.

Aussi, la Banque recommande-t-elle à ses clients de privilégier l'utilisation des guichets automatiques de banque (GAB), de sa plateforme en ligne ainsi que de ses produits digitaux.

En outre, La Banque Agricole informe son aimable clientèle que toutes les dispositions sont prises pour assurer la continuité de ses activités et la poursuite de sa mission de délivrer des produits et services financiers aux populations de notre cher pays.

Enfin, depuis le début de l'épidémie, la Direction Générale suit de très près la situation sanitaire et continue à faire de la santé de ses collaborateurs, ses clients et ses partenaires une priorité.





LA BANQUE AGRICOLE

Afin d'éviter la propagation du virus
LBA vous invite à respecter
les consignes



N. vert 800 00 50 50 SAMU 1515



Lancement de AgriCash, plateforme digitale de La Banque Agricole

Dans le cadre de la diversification de ses produits et services, La Banque Agricole a procédé au lancement du produit digital AgriCash et de son guichet Crédit-bail pour satisfaire les besoins de sa clientèle et du public en général. Le lancement de ces deux nouveaux produits et services s'inscrit dans la mise en œuvre des projets du chantier « Développement Commercial et Amélioration de l'Image » du plan d'Affaires « Synergie 2022 »

Nouvelle plateforme agréée par La Banque Agricole (LBA), AgriCash est une porte-monnaie électronique de dernière génération.

Le lancement du nouveau produit s'est fait ce 11 février à Dakar en présence du Président du Conseil d'Administration de La Banque Agricole, du Directeur Général, des partenaires techniques et financiers.

Le lancement de l'application AgriCash s'inscrit dans une volonté de satisfaire les besoins du public cible dans le contexte de digitalisation des opérations financières et la célérité des opérations bancaires

Selon le Directeur Général de La Banque Agricole, Malick Ndiaye, la nouvelle plateforme est une réponse digitale avec des enjeux majeurs, notamment la diversification de l'offre commerciale, la contribution significative à l'inclusion financière, la consolidation de l'expertise de la Banque dans le domaine du transfert d'argent. Dans son allocution, Malick Ndiaye précise, qu'il était urgent pour la banque de déployer la stratégie de transformation digitale, inscrite dans son plan d'affaires lancé en 2018.

Par Racine Mamadou DEME
Directeur Adjoint des Systèmes d'Information



Dans sa communication, le chef de projet, M. Racine Mamadou DEME a mis en exergue les options et axes stratégiques de la banque sur le produit AgriCash à savoir :

- La diversification de l'offre commerciale ;
- La contribution significative à l'inclusion financière en rapport avec la politique définie par les autorités de la Banque Centrale des Etats de l'Afrique de l'Ouest (BCEAO) ;
- L'optimisation du vaste réseau de distributeurs sur toute l'étendue du territoire national ;
- Le renforcement du leadership de la Banque aussi bien sur les chaînes de valeurs agricoles que sur les rapports avec ses multiples partenaires et acteurs à la base.

Dans son intervention, le partenaire technique Alioune SY, Directeur Général de TOUCH SOLUTIONS a magnifié le partenariat qui lie sa structure à la banque et a affirmé que la plateforme digitale AgriCash présente les garanties de sécurité nécessaires aptes à assurer l'opérationnalisation de services digitaux.

Par ailleurs, les partenaires financiers ont tous salué l'innovation que représente AgriCash dans le marché de la finance digitale et se sont engagés à accompagner La Banque Agricole dans la promotion du produit. Parmi ces partenaires, nous pouvons citer INTOUCH et SENAC SA

Discours du Directeur Général à la cérémonie de lancement de AgriCash

**Monsieur le Directeur National de la BCEAO,
Monsieur le Président du Conseil d'Administration de La Banque Agricole,
Messieurs les Administrateurs de La Banque Agricole,
Monsieur le Directeur Général de Touch Solution,**

.....
Chers Partenaires Techniques, Distributeurs, Projets et Programmes
Chers Invités

La cérémonie qui nous réunit cet après-midi marque une étape importante dans la mise en œuvre du plan stratégique « Synergie 2022 ». Elle intervient six mois après le lancement de la nouvelle marque et s'attaque au défi du renforcement de l'action commerciale et de la diversification des produits et services la banque.

Le wallet AgriCash, fruit d'un travail de deux longues années entre les équipes internes de La Banque Agricole et le partenaire technique Touch Solution s'inscrit dans cette dynamique et apporte un début de réponse à l'introduction progressive de La Banque Agricole dans la finance digitale. Cette innovation est source de ruptures et de transformations profondes dans la pratique du métier de banquier quotidiennement secoué par la révolution numérique.

AgriCash vient compléter une gamme de produits et services commercialisés par La Banque Agricole et appréciés pour leur facilité d'accès, leur simplicité d'utilisation et leur efficacité dans la réponse aux besoins de la clientèle .

Son développement dans les

ment s'appuiera sur une expertise de près de deux décennies de transferts d'argent combinée à la disponibilité d'un réseau de distributeurs bien implanté sur tout le territoire national.

Au demeurant, de par ses nombreuses caractéristiques, fonctionnalités et avantages, la plateforme apportera une contribution significative à la problématique de l'inclusion financière, particulièrement en zone rurale. S'appuyant sur un bon maillage du territoire national et d'une grande expérience dans la finance rurale, La Banque Agricole compte déployer la plateforme de paiement digital AgriCash dans les endroits les plus reculés pour porter le leitmotiv de la digitalisation de la finance rurale.

La position de leader de La Banque Agricole dans le financement des chaînes de valeur agricole sera fortement mise à contribution avec AgriCash.





En effet, les lenteurs souvent observées dans le dénouement des transactions au niveau des chaînes de valeur agricole constituent des obstacles majeurs à leur développement.

Aussi, les problèmes de sécurité liés à la circulation du cash de même que l'absence de traçabilité des opérations financières et l'enclavement des grandes zones de production plombent le développement des activités économiques.

En réponse à ces multiples contraintes, la plateforme de paiement digital AgriCash se positionne comme partenaire privilégié de tous les acteurs des chaînes de valeur agricole (fournisseurs d'intrants, prestataires de services agricoles, producteurs, transformateurs, commerçants).

Mesdames, Messieurs,

AgriCash, dans son concept de création ne s'écarte pas des autres produits commerciaux de la Banque en ce qu'il vient répondre à des préoccupations locales exprimées par nos clients et partenaires de tous les jours, qui du reste ont été tous associés à la phase pilote

du projet. Ceci est d'autant plus vrai que le partenaire avec qui nous avons travaillé pour mettre en place ce produit est un Sénégalais expérimenté dans le domaine, Je veux nommer Alioune Sy (TOUCH SOLUTIONS).



Je ne saurais terminer mon propos sans remercier vivement

- la Banque Centrale des Etats de l'Afrique de l'Ouest, pour leur contribution importante sur les aspects réglementaires,
- Touch Solution pour leur patience, leur disponibilité et leur investissement dans la création de AgriCash
- l'UNCDF pour l'apport important dans le design du produit,
- IN TOUCH pour leur réactivité dans la mise en route du produit
- Les partenaires clients, distributeurs qui se sont bien appropriés du produit et qui ont montré leur grande disponibilité sur la phase de pré-lancement.

Merci de votre aimable attention !!!

Qu'est ce que AgriCash

AgriCash est une marque de produit, une plateforme digitale agréée par La Banque Agricole conçue pour fournir de nouveaux services financiers digitaux.

Cette plateforme flexible regroupe tous les services de transfert d'argent classiques, de mobile money, de paiement de facture et de biens et services. AgriCash a été développé pour booster la diversification des produits et services offerts à la clientèle et plus spécifiquement pour améliorer la contribution de la Banque à l'inclusion financière. Les services financiers offerts par la plateforme sont accessibles à tous les utilisateurs. Ce produit vise essentiellement à améliorer l'accès aux produits financiers de base aux couches vulnérables notamment celles s'activant en milieu rural.

Les services de AgriCash

Plateforme digitale et porte-monnaie électronique de dernière génération, AgriCash présente les services suivants :

Cash in - cash out web

L'utilisateur peut se rendre à une agence de la Banque ou chez un de nos distributeurs agréé pour effectuer une réception, un envoi, faire un retrait Wallet ou recharger son compte Wallet discrètement et en toute sécurité. .

Transfert classique

Pour ce service, l'utilisateur a deux possibilités : le virement compte à compte et le transfert avec code à partir de son Smartphone. La première consiste, pour un utilisateur, à faire un dépôt dans le compte d'un tiers titulaire de Wallet AgriCash. La seconde possibilité est d'émettre une transaction vers un bénéficiaire ne disposant pas de compte AgriCash. Il reçoit un code de retrait par SMS.

Paiement de facture

L'utilisateur peut payer aisément et en toute sécurité ses factures via son téléphone en se connectant sur la plateforme AgriCash. Il s'agit de factures SENELEC, SEN'EAU, etc.

Rechargement de crédit téléphonique

L'utilisateur peut recharger son crédit téléphonique ou celui d'un tiers à partir de son application AgriCash. Il choisit un opérateur, saisit les informations puis valide la transaction. Le bénéficiaire reçoit un SMS d'avis de réception de crédit de la part de l'opérateur concerné.

Rechargement de carte rapido

L'utilisateur peut recharger sa carte Rapido ou celui d'un tiers à partir de son Application AgriCash. Pour ce faire, il choisit une des « cartes ajoutées », saisit le montant puis valide la transaction avec son code secret. Le bénéficiaire reçoit une notification dès réception de crédit.

Paiement marchand

L'utilisateur peut payer ses transactions avec son téléphone. L'utilisateur propose au marchand, agréé par la banque, le paiement via l'application AgriCash. Sur l'interface de paiement marchand, il choisit le code marchand, renseigne les informations et effectue la transaction.

Paiement sans contact QR-CODE

L'utilisateur peut recharger son compte, retirer sur son compte ou payer un marchand via son application AgriCash. Tous les distributeurs et les marchands seront dotés de ce service sur leurs interfaces en accord avec la Banque afin de proposer aux utilisateurs ce mode de paiement simple et sécurisé.



AgriCash

AgriCash, votre portemonnaie électronique`
(Wallet) pour toutes vos transactions sur mobile

- 1 Télécharger AgriCash sur playstore/Appstore et créer votre compte
- 2 Accepter la convention d'ouverture de compte Agricash
- 3 Renseigner votre numéro de téléphone et choisir votre code secret
- 4 Entrer le code pin reçu par sms et finaliser votre inscription en remplissant vos informations personnelles
- 5 Félicitation vous venez de vous inscrire



Paie ment marchand



Paie ment de factures



Opé ration Bancaire



Achat de crédit



Transfert d'argent



Retrait d'argent



Monnaie électronique émise
par La Banque Agricole



31-33, Rue Elhadji Amadou Assane Ndoeye, Email : labanqueagricole@labanqueagricole.sn
BP . 3890 Dakar, Tel. : +221 839 36 36 Fax : +221 33 821 26 06

Salaire et Pensions

Ce service permet aux entreprises de faciliter le paiement des salaires ou revenus à leurs employés via un fichier. Les bénéficiaires reçoivent le virement sur le Wallet et les bénéficiaires non détenteurs de compte reçoivent un code de retrait.

Services Banque

Ce service permet de rattacher le compte Wallet au compte bancaire. Il permet au titulaire d'effectuer les transactions de virement entre les deux comptes.

Retrait Cardless

A défaut de trouver une agence ouverte ou un distributeur à proximité, l'utilisateur peut se rendre à un des GAB de LBA pour effectuer un retrait avec le code généré à partir de son interface AgriCash.





“ La Banque Agricole, leader
dans le financement des
chaines de valeurs agricoles ”

Partenaire de la filière anacarde pour
un développement endogène



LA BANQUE AGRICOLE
Experte et ouverte

Lancement du guichet Crédit-Bail de La Banque Agricole



La Banque Agricole a procédé à l'inauguration de ses nouveaux locaux abritant son agence commerciale de Ross Béthio et au lancement du produit Crédit-bail le 07 Mars 2020.

La cérémonie a eu lieu en présence du préfet du département de Dagana, Ibra Fall, du maire de la commune de Ross-Béthio, Bécaye Diop, des autorités locales, des élus de la ville et des clients et partenaires techniques et financiers. Selon M. Malick Ndiaye, Directeur Général de La Banque Agricole, le guichet crédit-bail vise à "rapprocher la banque des clients, particulièrement des producteurs agricoles, pour leur éviter des déplacements souvent risqués et coûteux".

Selon lui, le portefeuille de la Banque, depuis son ouverture en 2012, à Ross-Béthio, ne cesse "d'augmenter" d'année en année. Il relève que sur "les 15 milliards de francs Cfa octroyés chaque année à la chaîne de valeur riz dans la vallée du fleuve Sénégal, la com-

mune de Ross-Béthio détient 50 pour cent, soit 7 milliards de francs CFA". Le Directeur Général a rappelé que le secteur agricole reste caractérisé par un "sous équipement et de réelles difficultés d'accès aux équipements agricoles". Une situation qui, d'après lui, se traduit par "une faible productivité, des pertes importantes le long de la chaîne de valeur et une faible qualité des produits, malgré les importants efforts déployés par l'Etat et ses partenaires".

Le Directeur Général de poursuivre en expliquant que le positionnement stratégique et la bonne compréhension des dynamiques des chaînes de valeur agricoles ont amené La Banque Agricole à mettre en place ce type de produit. C'est une manière, précise-t-il, de faciliter aux acteurs "l'accès à l'équipement et à la mécanisation dans un environnement qui permet de sécuriser le remboursement des dettes".

Par Harouna BA
Responsable Guichet credit Bail



Le préfet du département de Dagana, les représentants de la SAED et le Directeur Régional du Développement Rural (DRDR) ont tous salué la mise en place du guichet crédit-bail.

A leur tour, les représentants des producteurs, les responsables des groupements féminins de production et de transformation du riz de la vallée du fleuve Sénégal se sont réjouis eux aussi de la mise en place du "guichet-crédit-bail". Ils estiment que cela permettra " l'atteinte de l'objectif d'autosuffisance en riz, grâce à la disponibilité du financement".

Source : <http://aps.sn/actualites/economie/article/ross-bethio-la-lba-ouvre-un-guichet-credit-bail-au-profit-des-producteurs-de-la-zone-nord>

Guichet Crédit-Bail

CAMEROUN AUTOMOBILE - MATFORCE -
TERRAGRIEN SAUDIGRI - SÉNÉGAL EQUIPE-
MENT - MAKATIM - CRAD - TATA INTERNATIONAL
SOGAFRIC SÉNÉGAL - CCBM AUTOMOBILE - BDS
JAPAN MOTORS SÉNÉGAL - AGAPRO - FLEXURY

LA BANQUE AGRICOLE
Expertise au service

Discours du Directeur Général de LBA à la cérémonie de lancement du guichet crédit bail et inauguration de l'agence de Ross Béthio / le 07 mars 2020

***Monsieur le Gouverneur de la Région de Saint Louis,
Monsieur le Préfet du Département de Dagana,
Monsieur le Sous-Préfet de Ross Béthio,
Monsieur le Maire de Ross Béthio,
Messieurs les Maires des communes environnantes (Diama, Ronkh),
Monsieur le Directeur Régional du Développement Rural,
Monsieur le Directeur Général de la SAED,
Mesdames et Messieurs les Partenaires Techniques et Financiers,
Messieurs les Présidents des organisations faitières (CIRIZ, Comité Tomate, IPOS etc.)
Mesdames et Messieurs Chers Producteurs, Agroindustriels, Commerçants, concessionnaires et Tiers détenteurs,
Chers Partenaires, Chers Invités en vos titres et qualités,
Mesdames et Messieurs,***

J'éprouve un réel plaisir et un honneur de prendre la parole devant cette auguste assemblée à l'occasion de cette importante cérémonie d'inauguration de la nouvelle agence de La Banque Agricole de Ross Béthio et du lancement officiel des activités du Guichet Crédit-bail nouvellement créé par la Banque.

En effet, l'évènement qui nous réunit ces deux jours (aujourd'hui et demain) marque une étape décisive et un tournant crucial dans la croissance et le développement de la Banque Agricole. En effet, nous allons poser des actes majeurs pour consacrer davantage notre positionnement en tant que leader dans le financement des chaînes de valeur agricole, option clairement déclinée comme vision stratégique de notre plan d'affaires « SYNERGIE 2022 ».

Egalement, à travers les actes posés, nous confirmons notre ambition d'être le partenaire privilégié de l'Etat dans la transformation structurelle de l'économie sénégalaise, axe 1 du Plan Sénégal Emergent (PSE) à travers la mise en œuvre du Programme d'Accélération de la Croissance de l'Agriculture Sénégalaise (PRACAS).

Notre choix porté sur la Commune de Ross Béthio pour y implanter ce joyau, l'une des plus belles agences de la Banque et y lancer officiellement les activités de notre Guichet Crédit-bail n'est pas fortuit. Il s'explique par notre volonté d'être plus proche de nos clients pour ainsi leur éviter les déplacements souvent risqués et coûteux et aussi de les accueillir dans les meilleures conditions possibles.

Ce choix s'explique également par sa position stratégique mais surtout par les tendances favorables observées dans le développement économique et social de la commune et des communes environnantes.

En effet, depuis son ouverture en 2012, le portefeuille de l'agence de Ross Béthio ne cesse d'augmenter d'année en année. Sur les 15 milliards de FCFA octroyés chaque année à la chaîne de valeur riz dans la vallée du fleuve Sénégal, Ross Béthio détient plus de 50%, soit plus de sept milliards FCFA. Les autres activités bancaires ont aussi connu une croissance appréciable d'année en année.

Monsieur le Gouverneur, Mesdames et Messieurs,

Le secteur agricole reste caractérisé par un sous équipement et de réelles difficultés d'accès aux services d'une mécanisation avancée, se traduisant malheureusement par une faible productivité, des pertes importantes le long de la chaîne de valeur et une faible qualité des produits malgré les importants efforts déployés par l'Etat et ses partenaires. Il s'y ajoute la frilosité des établissements de crédit à financer un secteur qui ne donne pas souvent satisfaction à cause d'un manque de formation des acteurs, la non disponibilité des pièces de rechange et l'absence de service après-vente (SAV) de qualité.

Le positionnement stratégique et la bonne compréhension des dynamiques des chaînes de valeur agricole ont amené la Banque à mettre en place un Guichet Crédit-bail pour faciliter aux acteurs l'accès à l'équipement et à la mécanisation dans un environnement qui permet de sécuriser le remboursement des crédits.

Le Guichet Crédit-bail de La Banque Agricole propose une offre adaptée grâce à des produits accessibles permettant d'assurer au client une viabilité certaine par rapport aux conditions d'exploitation et une productivité plus accrue. Pour ce faire, La Banque Agricole veillera au respect des engagements de chacune des parties prenantes (équipementiers, utilisateurs).

Les offres techniques proposées par les équipementiers partenaires du Guichet devront porter sur des équipements performants, leur productivité étant une des principales conditions d'une exploitation optimale et donc de génération de revenus suffisants afin d'honorer le paiement des loyers. De même, la durée de vie des équipements devra être prise en compte dans le choix des équipementiers et le calibrage de la maturité des crédits.

Le Guichet Crédit-bail de LBA veillera au respect des engagements des différentes parties prenantes de l'opération.

Pour ce qui concernant les équipementiers, nous mettrons un système d'agrément basé sur :

- la capacité de prise en charge de l'équipement par les utilisateurs, de leur formation et de l'exploitation de l'équipement de manière satisfaisante ;
- la capacité de prise en charge effective de l'entretien et de la maintenance avec réactivité ;
- la capacité de prise en charge effective des commandes et la mise à disposition des pièces de rechange dans des délais fixés ;
- la possibilité d'une géolocalisation du matériel financé ;
- La participation active dans l'animation du second marché.

Mesdames et Messieurs, Chers Partenaires, Chers Invités,

A ce stade de mon propos, je voudrais adresser mes sincères remerciements aux autorités de la SAED et à sa tête le Directeur Général M. Aboubacry SOW qui ont bien voulu octroyer gratuitement ce terrain de 500 m2 qui abrite l'agence mais également pour les efforts inlassables déployés par son dispositif de terrain pour le suivi et le recouvrement des créances nées des activités de financement des campagnes agricoles de la Banque. La SAED est le premier partenaire technique (financier aussi) de LBA dans la vallée et son accompagnement constant date depuis plus de trois décennies. Que nos prédécesseurs respectifs, qui ont jeté les bases de ce partenariat exemplaire, en soient remerciés.

Mes remerciements vont aussi à l'endroit des Autorités administratives de la Région de Saint Louis, avec à sa tête Monsieur le Gouverneur, les Préfets et Sous-Préfets, les Responsables des Structures d'appui technique sous la direction de la DRDR, les Partenaires ainsi que l'ensemble des acteurs des chaînes de valeur agricole : fournisseurs, producteurs, industriels transformateurs, commerçants et prestataires.

Mes remerciements vont aussi aux partenaires et prestataires suivants :

- au titre de la réalisation de cette belle agence :
- TBS : Bureau d'études architecturales – Maître d'œuvre ;
- ALPAGES : Bureau de contrôle technique ;
- AGTS Sénégal (ex-LABOSOL) : Etudes de sol ;
- EN.AF.CO : Entreprise Générale (Gros-œuvre et second-œuvre) ;
- NEUROTECH : Câblage informatique ;
- GLOBALE SECURITE : Sécurité électronique, Sécurité incendie ; Vidéo-surveillance ;
- ESA ENERGIE : Système de régulation électrique (onduleur et régulateur)
- SENELEC et SONATEL.

FOURNISSEURS	MARQUE	ADRESSE	RESPONSABLE
CARREFOUR AUTOMOBILE	FIAT, JEEP, BMV	ST LOUIS	Mr Amadou Ba DG
AGRIPRO	VALTRA	ST LOUIS	Mr Assane Touré DG
TERRAGRISEN	CLASS	ST LOUIS	Sherif Ndioum DG
SAUDEQUIP	CATERPILLAR	DAKAR	Mr Cédric Fernandez Directeur Pays
SENEGAL EQUIPEMENT (SPEM)	MACHINES AGRICOLES	DAKAR	Mr Wang Zengxing DG
MAFATIM	MASSEY FERGUSON	ST LOUIS	Ibrahima Thiam DG
CFAO	TOYOTA	DAKAR	Mr Philippe Lafont PDG
TATA INTERNATIONALE	TATA	DAKAR	Abhishek Singh DG
CCBM AUTOMOBILE	FOTON SINOTRUCK	DAKAR	Mr Sérigne Mboup PDG
JAPAN MOTORS SENEGAL	NISSAN, FOTON	DAKAR	Mr Jamil Zoobi DG
SMT SENEGAL	VOLVO	DAKAR	Mr Jérôme Jolly Directeur Commercial
FLEXNRJ	POMPES SOLAIRES	DAKAR	Mr Pathe Diagne
RDS AFRIQUE	MACHINES AGRICOLES	ROSS BETHIO	Mr Dominique Rey DG
CNAAS ASSURANCE	ASSURANCE AGRICOLE	DAKAR	Mr Moustapha Fall DG

Pour terminer je voudrais aussi féliciter mes collaborateurs du siège (Amadou LY/DCHL) et de la Zone Nord impliqués dans la réalisation de ces projets avec une mention spéciale à Massaer DIOP/SCRN et Khalifa NDIAYE pour leur engagement personnel dans tous les chantiers lourds que nous conduisons dans la Vallée.

Enfin, je dois féliciter M. Harouna BA qui a montré ses compétences et qui nous rassurent quant à ses capacités à conduire avec succès l'animation commerciale et le développement des activités du Guichet Crédit-bail.

Je vous remercie de votre aimable attention !

Foire sur le matériel agricole

En marge du lancement du guichet crédit-bail et de l'inauguration de la nouvelle agence de Ross Béthio, une foire et un forum ont été organisés les 07 et 08 Mars 2020 pour exposer et montrer au public les potentialités du Sénégal sur le crédit-bail. Cette foire a vu la participation de tous les fournisseurs avec qui LBA a signé un contrat de Partenariat sur le crédit-bail deux semaines plutôt au siège de la banque. A cet effet, ces partenaires qui ont répondu favorablement à l'invitation du Directeur Général de La Banque Agricole ont tous accepté de

faire venir leurs équipements et de les exposer. Ces équipements sont destinés exclusivement aux travaux du sol, à la récolte, à la transformation et au transport. Il s'agit notamment de moissonneuses batteuses, de tracteurs, de camions de transport, de niveleuses, de pelle chargeurs, de Pick Up, de pompes solaires, d'unité de rizerie, de GMP, de remorque, etc.



L'objectif de la foire était de réunir durant ces deux jours des clients (crédit preneur), des fournisseurs, le pôle guichet crédit-bail de La Banque Agricole (crédit bailleur) et l'assurance agricole (CNAAS) afin de comprendre les mécanismes de fonctionnement du guichet crédit-bail et de créer parallèlement des opportunités d'affaires.

Les producteurs et les partenaires ont tous salué cette belle initiative et ce fût l'occasion pour La Banque Agricole de démontrer son savoir-faire dans l'accompagnement de ses clients.



Quelques images de l'inauguration de l'agence de Ross - Béthio



Crédit Bail

Le crédit-bail ou leasing désigne toute opération de location de biens meubles ou immeubles, corporels ou incorporels à usage professionnel, spécialement acquis en vertu de cette location par des entreprises qui en demeurent propriétaires, lorsque cette opération, quelle que soit sa dénomination, prévoit à terme la faculté pour le locataire d'acquérir tout ou partie des biens loués, moyennant un prix convenu tenant compte, au moins pour partie, des versements effectués à titre de loyers.



Guichet Crédit-Bail

La procédure d'accès au crédit-bail se résume comme suit :

Le client choisit le matériel et signe un contrat de financement avec le crédit bailleur. Le fournisseur d'équipement vend le matériel et facture le crédit bailleur. Il livre ensuite le matériel au client. Le crédit bailleur facture des loyers au client. Au terme du bail, ce dernier restitue le matériel en bon état de marche au crédit bailleur ou opte pour l'achat et en devient propriétaire.

- ✓ Rapidité - Simplicité - flexibilité du financement
- ✓ Apport minimum de fonds
- ✓ Possibilité d'être propriétaire à la fin du contrat,



LA BANQUE AGRICOLE
Experte et ouverte

Qu'est ce que le Crédit Bail



Le crédit-bail ou leasing désigne toute opération de location de biens meubles ou immeubles, corporels ou incorporels à usage professionnel, spécialement acquis en vertu de cette location par des entreprises qui en demeurent propriétaires. Cette opération, quelle que soit sa dénomination, prévoit à terme la faculté pour le locataire d'acquérir tout ou partie des biens loués, moyennant un prix convenu tenant compte, au moins pour partie, des versements effectués à titre de loyers

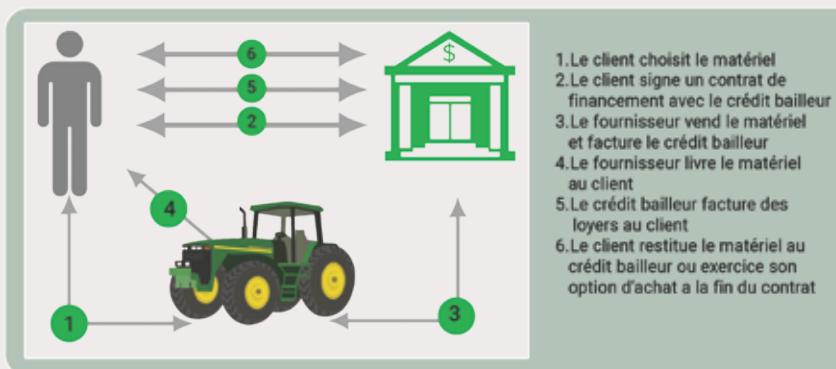
La procédure d'accès au crédit-bail se résume comme suit :

La procédure d'accès au crédit-bail se résume comme suit :

- Le client choisit le matériel et signe un contrat de financement avec le crédit bailleur ;
- Le fournisseur d'équipement vend le matériel et facture le crédit bailleur ;
- Il livre ensuite le matériel au client ;
- Le crédit bailleur facture des loyers au client ;
- Au terme du bail, ce dernier restitue le matériel en bon état de marche au crédit bailleur ou opte pour l'achat et en devient propriétaire.

Le crédit-bail ou Leasing désigne une opération de location de biens meubles ou immeubles, corporels ou incorporels à usage professionnels, avec à terme la faculté pour le locataire d'acquérir tout ou partie des biens

Illustration d'une opération crédit-bail



Présentation du guichet crédit-bail

Depuis 1985, La Banque Agricole a su bâtir une relation de confiance inégalable avec les professionnels de l'agriculture au Sénégal, grâce à un réseau fort et performant. Instrument privilégié de l'État dans la mise en œuvre de ses programmes agricoles, La Banque Agricole se positionne en amont et en aval du financement de tous les projets phares du secteur agricole, et plus généralement du secteur primaire.

La mise en place d'un guichet «crédit-bail» vient pour offrir une solution de financement adapté qui contribuera à un meilleur accompagnement de la modernisation, de la transformation et de l'accélération de la croissance des chaînes de valeur

La Banque Agricole considère le crédit-bail comme une option primordiale à la mécanisation agricole en ce sens qu'il permet de financer l'acquisition d'équipements agricoles lourds avec la perspective d'un transfert de propriété en fin de bail. Ses règles de garantie simplifiées facilitent l'accès aux matériels agricoles, de transformation et de Transport.

PARTENAIRES

Pour une efficience dans la mise en œuvre de sa stratégie commerciale Crédit-bail, La Banque Agricole travaille avec les fournisseurs de matériels agricoles et concessionnaires de véhicules que sont :

- New Holland (tracteurs et Moissonneuses) avec Carrefour Automobiles
- Agripro avec la Marque Valtra (Tracteurs, GMP, Moissonneuses, Rizerie,)
- Terragrisen avec la Marque Claas (Moissonneuses Batteuses, Tracteur et Remorques)
- Saudequip avec Caterpillar
- RDS
- SPEM (Sénégal Premier équipement Chine)
- Sogafric pour New Holland et autres Marques
- Mafatim avec Massey Ferguson
- FlexNRJ pour les Pompes Solaires
- CCBM Automobiles avec la Marque Sinotruck
- Cfao Toyota
- Tata International
- Matforce Hyundai, Mazda, JMC ; Equipement Solaires
- Japon Motors Sénégal avec Nissan et Foton
- SMT avec la marques Volvo Engins lourds
- CCBM Automobiles avec la Marque Sinotruck

De même, le guichet crédit-bail compte intervenir dans le secteur privé sanitaire sur les équipements Médicaux techniques avec les partenaires qui sont :

- STE (Science et Technology Engineering)
- ACD (Afrique Conception et Distribution)



Les avantages du crédit-bail

- Rapidité, simplicité et flexibilité du financement
- Apport minimum de fonds
- Possibilité d'être propriétaire à la fin du contrat
- Protection de votre bien grâce à l'intégration de l'assurance et de la maintenance au contrat

Conditions de financement

Sont éligibles à ce financement toutes les structures formelles, quels que soient leur taille ou leur statut juridique.

Les démarches sont simplifiées

L'acceptation du dossier se fait après étude du dossier, sous réserve de la capacité de paiement du client.

Composition du dossier de la demande de financement :

- Demande de financement avec une description précise du projet
- Copie de la carte d'identité du dirigeant
- Copie des statuts, NINEA, RCCM
- Copie des états financiers
- Comptes de résultats prévisionnels
- Facture Proforma du matériel à acquérir

Signature d'une Convention cadre de partenariat entre Nadjibi Group & La Banque Agricole



CONVENTION CADRE DE PARTENARIAT

La Banque Agricole et Nadjibi Group ont signé une convention de partenariat portant sur le développement de produits financiers spécifiques pour une meilleure diffusion de solutions solaires smart et productives connectées.

Pour le Directeur de Nadjibi Group « Le challenge est immense, mais l'ambition et le professionnalisme qui habitent La Banque Agricole et Nadjibi Group vont très certainement changer en profondeur le marché des solutions solaires productives connectées au Sénégal. Les pompes solaires, les moulins à céréales, les machines agricoles, les congélateurs, et les kits solaires, couplés à la technologie PAYGo (Pay-As-You-Go), seront bientôt disponibles dans tout le réseau de La Banque Agricole. Le soleil qui brille n'ignore pas un village, même s'il est petit ! »



Signature d'une convention de partenariat entre La Banque Agricole et USAID/access

USAID/ACCES et La Banque Agricole ont signé une convention de partenariat pour la promotion des produits et services financiers dans le secteur de l'assainissement au niveau du monde rural.

Par cette convention, La Banque Agricole facilitera la promotion des latrines Sagal aux ménages membres des associations de producteurs présentes dans les principales zones agricoles du pays, aux employés des grandes entreprises agricoles, et autres partenaires de l'institution employant une forte main-d'œuvre locale.

Ainsi, l'intervention de La Banque Agricole dans le financement du secteur de l'assainissement permettra d'étendre et de diversifier l'offre de produits financiers aux consommateurs (ménages) mais aussi aux entreprises.



Fondation Syngenta - La Banque Agricole : Retour sur un partenariat réussi

Le partenariat entre la Fondation Syngenta pour une Agriculture Durable (FSAD) et La Banque Agricole (LBA) est tout d'abord une histoire d'engagement, de persévérance et de valeurs communes. Une union entre deux institutions dans le but de restaurer la crédibilité dans un secteur fortement marqué par la rareté des ressources. A cela s'ajoute un risque élevé lié aux fluctuations de l'environnement de production qui influent sur la capacité des organisations de producteurs à respecter les échéances financiers.

C'est dans ce contexte, en 2015 que la FSAD initiait ses premières activités dans la Vallée du Fleuve Sénégal (VFS). Un défi majeur alors pour la Fondation était de concevoir un écosystème institutionnel et financier durable afin de pérenniser son intervention dans le financement à moyen et long terme du matériel et des équipements agricoles. Dans le domaine de la mécanisation, qui nécessite de ressources financières importantes, plusieurs modèles de financement des Organisations de producteurs avaient été expérimentés dans la VFS avec des résultats mitigés du fait, entre autres, des faibles capacités techniques et de gestion des bénéficiaires.

Le modèle organisationnel des Centres d'Exploitation de Machines Agricoles (CEMA) a été ainsi conçu sous la forme d'un « Hub de services » en milieu rural qui, une fois testé et validé permettrait de réduire significativement les coûts de transaction en rapprochant l'offre et la demande globale de services mécanisés. Cette initiative vient en soutien aux actions du gouvernement dans le domaine de la mécanisation à travers le PRACAS et la PNAR.

Un partenariat a donc été conclu entre les deux organisations en Janvier 2015 permettant la mise en place d'un Fonds de garantie afin de faciliter l'acquisition par l'UPG (Union Pont Gendarme) de matériels agricoles. Ce partenariat a permis l'émergence d'un écosystème CEMA positif :

- Une crédibilité financière (absence de défaut de paiements auprès de l'institution partenaire)
- Une autonomie de gestion avec un business-plan clair
- Un ensemble de prestations de services suffisamment larges afin de garantir un retour sur investissement au bout de 3-5 ans.



Actuellement, le Modèle CEMA est largement adopté dans la Vallée du Fleuve Sénégal avec l'appui considérable de la SAED dans le processus de sélection, d'accompagnement, d'évaluation et s'étend, au centre et dans le sud du Pays.

En Février 2018, un second protocole a été signé entre la Fondation et la Banque afin de consolider le fonds de garantie initial permettant l'intégration de nouveaux partenaires et la facilitation pour l'accès des CEMA à d'autres crédits et projets (eg : Agence Française de Développement).

A ce jour, plus de 6000 producteurs dans la VFS bénéficient de services mécanisés des CEMA.

Youssou Diagne d'ajouter : « Nous sommes très fiers de notre partenariat avec La Banque Agricole, sous la gestion de Monsieur Cheikh Ndiaye, nous avons pu mener à bien ce projet et les résultats positifs le prouvent. » Ce sont Plus de 550 millions FCFA de financement aux organisations de producteurs qui ont été répartis entre : des équipements de travail du sol et de curage des canaux d'irrigation : niveleuse, tracteurs, pelle hydraulique, charrue à soc, offset, billonneuse ; des équipements de récolte et post récolte : moissonneuses batteuses et de véhicules utilitaires.

« La séparation des tâches et responsabilités dans la gestion des activités multiformes des organisations de producteurs, combinée à la traçabilité des opérations, ont grandement contribué au succès du modèle CEMA » a ainsi conclu Monsieur Cheikh Ndiaye, Directeur Commercial et marketing adjoint de La Banque Agricole.

Source : https://www.ndarinfo.com/Fondation-Syngenta-Banque-Agricole-Retour-sur-un-partenariat-reussi_a28574.html

Randonnée pédestre annuelle de l'Amicale des employés

L'Amicale des Employés de La Banque Agricole (ALBA) en collaboration avec la Ligue Régionale de Randonnée Pédestre a organisé une randonnée le 08 Janvier 2020. Cette manifestation a été la cinquième du genre et a vu la participation des agents de la Banque, des clubs partenaires et de beaucoup de randonneurs individuels. La manifestation est inscrite dans le calendrier annuel de l'Amicale et représente des moments phares dans la vie de ALBA. La randonnée a été réhaussée par la présence du Directeur Général et a vu la participation de plus de 1700 personnes.



Don de sang de l'Amicale des employés



Après la randonnée pédestre, ALBA a organisé le 11 Janvier 2020 un don de sang au siège de la banque. Ce don de sang entre dans le cadre des activités annuelles de l'amicale et a vu la participation des agents de la Banque, des clients et du public en général. Ce don de sang a permis au Centre National de Transfusion Sanguine de collecter 66 poches de sang. Devant la rareté du sang dans les différents hôpitaux du Sénégal, ALBA s'est résolument engagée à accompagner le Centre National de Transfusion Sanguine dans sa politique de sensibilisation des populations au don de sang.

Célébration de la Journée de la femme du 08 mars par l'Amicale des femmes de LBA

L'Amicale des Femmes de La Banque Agricole (ALBA) a célébré la journée de la femme du 08 Mars dans le hall de l'agence de Dakar. Cette journée célébrée dans le monde entier a été l'occasion pour L'Amicale de réunir les femmes de la Banque pour fêter dans une ambiance empreinte de cordialité et de fraternité. La journée a été célébrée en présence du Directeur Général M. Malick NDIAYE, de M. Bassirou FATY, Président du Conseil d'Administration, les membres du Comité de gestion et du personnel du siège.

Dans son discours, Mme Thiaba DIENE SALL, Présidente de l'Amicale a salué l'esprit d'entente et de solidarité qui règne au sein de l'Amicale et a demandé aux femmes de redoubler d'efforts pour l'atteinte des objectifs assignés à la Banque. Elle n'a pas manqué de remercier le Directeur Général pour son soutien matériel et financier indéfectible. Elle a terminé en remerciant le personnel « Homme » qui, en excellents frères les soutient dans toutes les activités.



Contribution : La Covid-19 peut sauver de la filière riz local



La maladie de la Covid-19 qui sévit dans le monde depuis maintenant plus de trois mois a fini de montrer la fragilité de l'économie mondiale. Partie de Chine à Wuhan dans la province du Hubei, la Covid touche aujourd'hui presque tous les pays du monde et est devenu une pandémie selon l'Organisation mondiale de la santé (Oms).

Cette crise sanitaire a eu des impacts incommensurables sur l'économie mondiale. Toutes les économies font monter l'Etat en première ligne. C'est le retour de l'Etat providence. Nous assistons à un changement de cap à 180° des mondialistes et des défenseurs des dogmes budgétaires (endettement et déficit budgétaire). Les Etats sortent leurs carnets de chèque pour soutenir les secteurs les plus touchés comme le transport aérien, le tourisme, l'hôtellerie et la restauration.

Mais qu'en est-il du secteur agricole ?

Le monde est devenu un village planétaire et notre économie extravertie. Notre balance commerciale est structurellement déficitaire comme la plupart des économies africaines. Tout choc économique des grandes puissances, peut avoir des répercussions désastreuses sur tous les secteurs. L'agriculture n'échappe pas à cette règle. Nos intrants, engrais et produits phytosanitaires

nous viennent pour la plupart de l'extérieur. Une grande partie des machines agricoles est fabriquée en occident.

Le sous-secteur horticole sera touché de plein fouet à cause de la fermeture des frontières. Une forte progression des exportations de produits horticoles est notée depuis 2013 avec une diversification des exportations qui sont sorties du mono produit (haricot vert) pour embrasser une gamme élargie (Haricot vert, tomate, melon, maïs doux, radis et pastèque).

La filière archidière ne sera pas épargnée. Même si la présence des Chinois est décriée du fait de son impact négatif sur notre industrie, force est de reconnaître que les prix proposés améliorent le pouvoir d'achat des paysans et évitent le bradage de la production au profit des opérateurs semenciers véreux.

L'autre filière qui sera également beaucoup impactée par la fermeture des frontières et les mesures de confinement en Inde, est l'anacarde. L'anacarde est une filière à vocation d'exportation car au moins 95% de la production nationale est acheminée chaque année vers principalement l'Inde et le Vietnam. Elle concerne les régions de Ziguinchor, Sédhiou, Kolda et Fatick et suscite l'engouement chez plusieurs couches de la population. La campagne de commercialisation démarre au mois d'avril.

Quid de la filière riz locale ?

L'Etat du Sénégal a décrété en 2014, l'objectif d'atteindre l'autosuffisance en riz à l'horizon 2017. Avec une production initiale de moins de 300 milles tonnes, le Sénégal ambitionne d'atteindre une production de 1.600.000 tonnes en riz paddy soit 1.080.000 tonnes en riz blanc dans son Programme d'accélération de la cadence de l'agriculture sénégalaise (Pracas). Les zones irriguées (Vallée du fleuve et bassin de l'Anambe) devraient contribuer pour 800.000 tonnes de riz blanc et le pluvial pour 280.000 tonnes. Plusieurs mesures ont été prises par les autorités pour accompagner le programme notamment l'Augmentation des aménagements hydro agricole (Aha) et la subvention du matériel agricole en plus du désendettement des producteurs pour un montant de plus de 13 milliards de francs.

Par Massaer DIOP
Superviseur Commercial Zone Nord



Toutefois, malgré tous ces efforts, force est de reconnaître que l'autosuffisance tant chantée, n'est toujours pas atteinte même si une augmentation appréciable de la production rizicole est constatée depuis quelques années. Plusieurs facteurs peuvent expliquer cet état de fait, mais le plus important est, à mon avis, la concurrence du riz importé qui décourage les agro-industriels (transformateur de riz) et diminue la demande en riz paddy. Le producteur n'est plus enclin à produire davantage pour éviter le bradage de sa production.

Le Sénégal dépend encore largement des importations du riz. Ces importations représentent 70% du volume total des importations du pays. Elles se chiffrent à environ 444.25 milliards de francs Cfa sur 20 mois (Janvier 2017 à Août 2018) pour des quantités de 2 millions 118 mille tonnes. Elles nous viennent principalement de pays comme l'Inde, du Brésil, de la Chine, de la Thaïlande, du Pakistan, du Cambodge pour ne citer que ceux-là.

Cette pandémie de la Covid-19 doit nous amener à réfléchir sur les fondamentaux de notre économie. Elle a fini par démontrer qu'aucun pays ne peut prétendre à l'émergence si sa souveraineté alimentaire est confiée à un autre. Au moment où les frontières se ferment, les pays se barricadent, le protectionnisme prend sa revanche sur la mondialisation. On assistera forcément à une diminution des importations de riz. La production nationale prendra enfin son envol. On assistera à une augmentation exponentielle de la demande en riz local. Pour satisfaire cette demande, les agro-industriels (transformateurs de riz) vont investir davantage pour augmenter leur capacité de transformation estimée aujourd'hui à plus 350 000T/J, créer plus d'emplois directs et indirects, mais également améliorer la qualité du riz. La demande en paddy sera beaucoup plus importante et va inciter les producteurs à produire davantage et on atteindra d'ici peu l'autosuffisance. Notre riz local sera plus compétitif et plus rentable pour tous les acteurs de la chaîne de valeur.

SIEGE DAKAR : 31-33, Rue Amadou Assane Ndoeye,
Email : labanqueagricole@labanqueagricole.sn BP : 3890 Dakar
Tél : +221 33 839 36 36 Fax : +221 33 821 26 06



www.labanqueagricole.sn



#labanqueagricole